



DECouvrez LE MARCHÉ DE L'AFRIQUE SUBSAHARIENNE A TRAVERS LES PUBLICATIONS DE BUSINESS FRANCE

GUIDE DES AFFAIRES

Ne perdez plus de temps à rechercher les informations clés sur votre marché cible. Grâce à son réseau d'experts locaux, Business France synthétise les données essentielles pour vous aider à optimiser votre prospection :

- Economie, secteurs porteurs et nouvelles tendances
- Pratique des affaires
- Contexte réglementaire
- Cadre légal et contractualisation
- Canaux de promotion à privilégier
- Retours d'expériences et contacts utiles

Document livré en PDF, compatible smartphone et tablette.



ANALYSE ET POTENTIEL DE MARCHÉ

Développez votre activité export sur les marchés à potentiel. Les experts locaux Business France analysent les perspectives de vos marchés cibles et vous donnent les clés pour y réussir :

- Segmentation de marché (offre/demande)
- Secteurs porteurs
- Acteurs clés
- Conditions d'accès au marché
- Circuit d'importation et de distribution
- Perspectives du marché et recommandations

Document livré en PDF, compatible smartphone et tablette.



SYNTHÈSE RÉGLEMENTAIRE

Accélérez la mise sur le marché de vos produits avec le soutien des experts réglementaires de Business France qui vous simplifie l'expédition et le dédouanement de vos marchandises :

- Procédures d'implantation du produit
- Conditions de mise sur le marché
- Principes de taxation
- Obligations documentaires

Document livré en PDF, compatible smartphone et tablette.



RETROUVEZ TOUS NOS TITRES DISPONIBLES AU VERSO
Egalement disponible sur notre site :
<http://export.businessfrance.fr/librairie-du-commerce-international.html>

